



MENUISERIES 2030 : MUTER POUR DURER

Un rapport exclusif sur le marché de la finition bois



LE MARCHÉ DE LA FENÊTRE : CRISE ET TRANSFORMATION



75 5%

La rénovation représente les trois quarts du marché, amortissant la baisse de 10,2% de la construction neuve.



+11,1%

Le bois gagne du terrain de manière soutenue depuis 2021, représentant désormais 10,1% des parts de marché.



RE2020

La nouvelle réglementation environnementale impose une sobriété énergétique qui favorise massivement les matériaux biosourcés.

LES 5 PILLIERS DE LA MUTATION INDUSTRIELLE



Produit

La norme absolue du 100% fini.



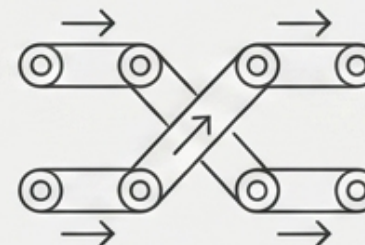
Consommation

L'esthétique comme nouveau standard.



Process

Fiabilité mécanique et garanties.



Organisation

Industrialiser le sur-mesure sans goulot d'étranglement.

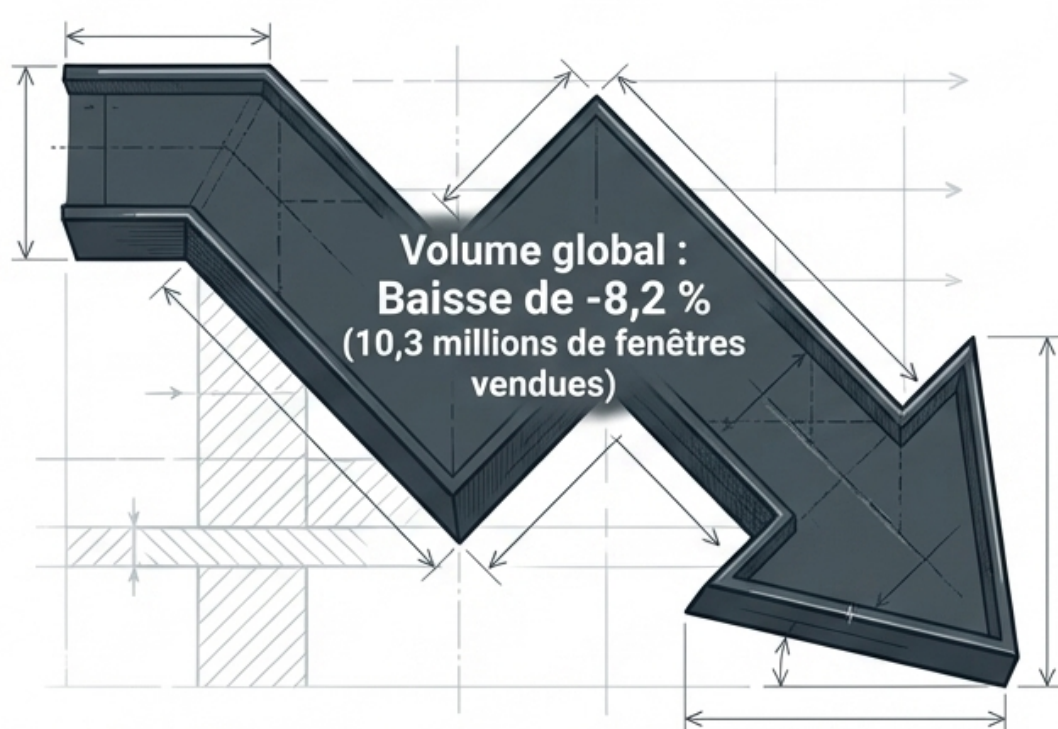


Structure

Consolidation, rachat et spécialisation des ateliers.

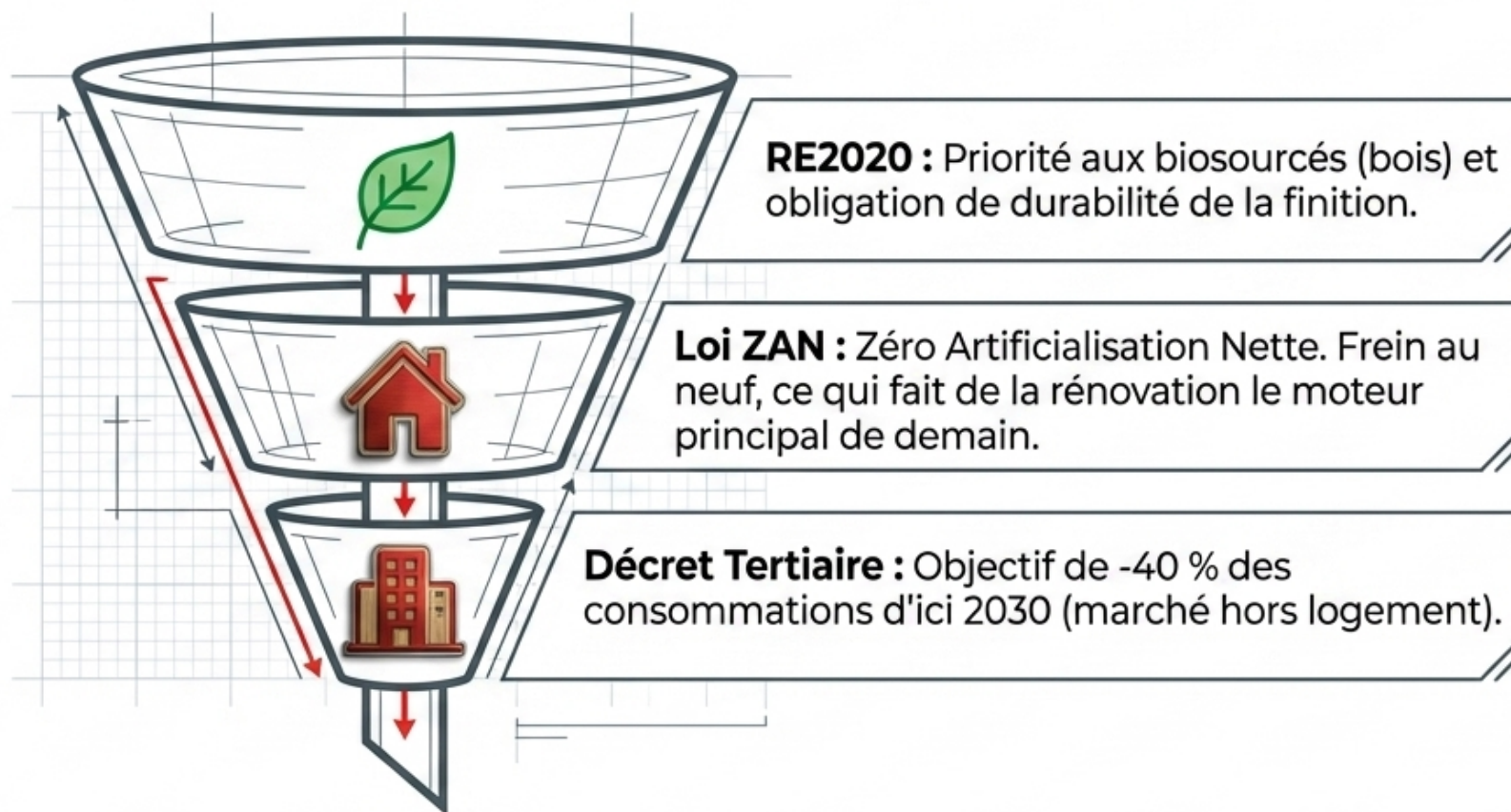
UN MARCHÉ SOUS TENSION MAIS RICHE EN OPPORTUNITÉ

Dans un marché de la construction neuve qui se contracte, seuls les acteurs capables de **capter la valeur ajoutée** (rénovation, finition haut de gamme) survivront.



LA RÉGLEMENTATION : L'ANGLE MORT DES MENUISIERS

La réglementation ne sanctionne pas seulement le thermique, elle impose désormais la durabilité et le bilan carbone.

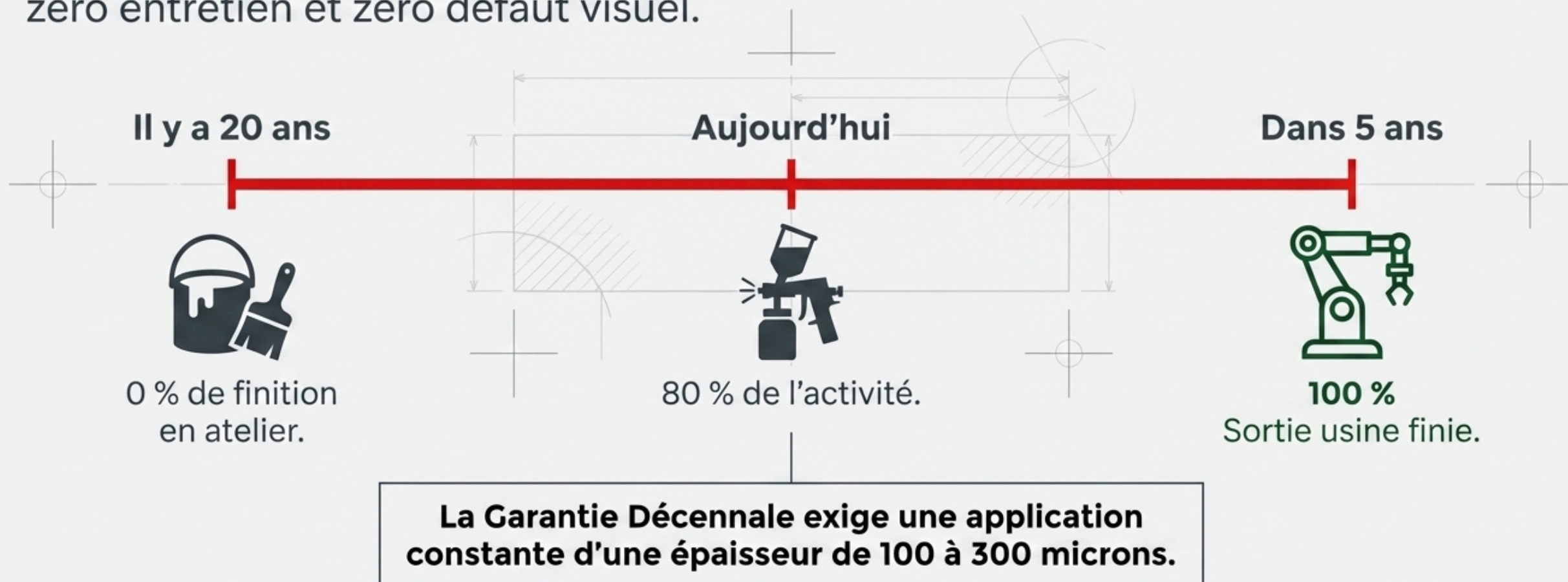


LES TENDANCES DE RUPTURE



TENDANCE PRODUIT : LA RÉVOLUTION DE LA FENÊTRE

La menuiserie devient un meuble. L'attente du client est radicale : zéro entretien et zéro défaut visuel.



TENDANCE CONSOMMATION : L'ESTHÉTIQUE INTRANSIGEANTE

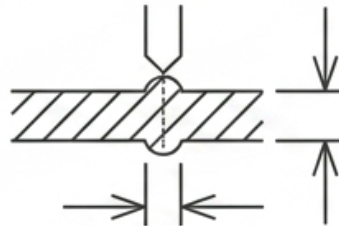
La menuiserie devient un meuble de décoration.

L'Attente Client



Zéro entretien, zéro défaut visuel. Pose propre, aucune reprise par d'autres corps d'état sur le chantier.

L'Exigence Technique



Application d'une précision absolue (100 à 300 microns). Épaisseur maîtrisée et homogène.

La Durabilité



Garantie 10 ans sans entretien exigée par le marché.

TENDANCE PROCESS : VITESSE VS RÉALITÉ ET RÉPÉTABILITÉ

LA FIABILITÉ : UN ARGUMENT COMMERCIAL N°1

L'objectif n'est pas seulement la vitesse, mais la répétabilité. Une fenêtre produite en janvier doit être strictement identique à celle de décembre.

L'industrialisation exige des labels (Nabocco, ProSi'mup). Le label certifie la rigueur du processus, rassurant ainsi le client final.



Décennale
Solidité & Impropriété

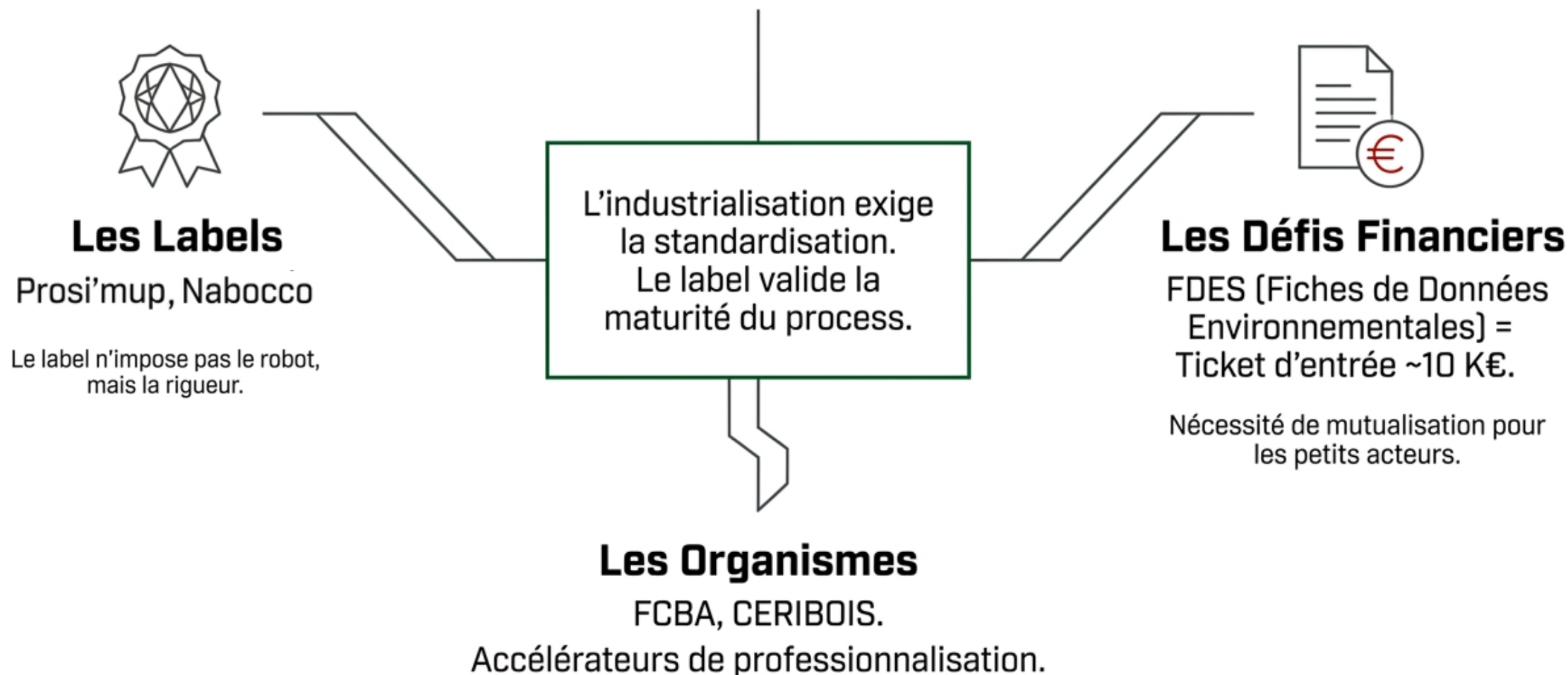


Finition
10 ans peinture / 20 ans Alu
(Garantie 08-05-004)



Pièces
Disponibilité 10 ans

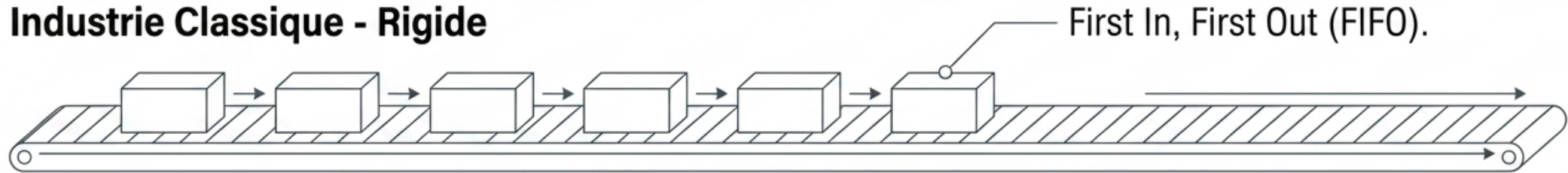
DÉVELOPPEMENT DES NORMES : CERTIFICATION COMME LEVIER



DÉVELOPPEMENT ORGANISATIONNELLE : INDUSTRIALISATION DU SUR-MESURE/

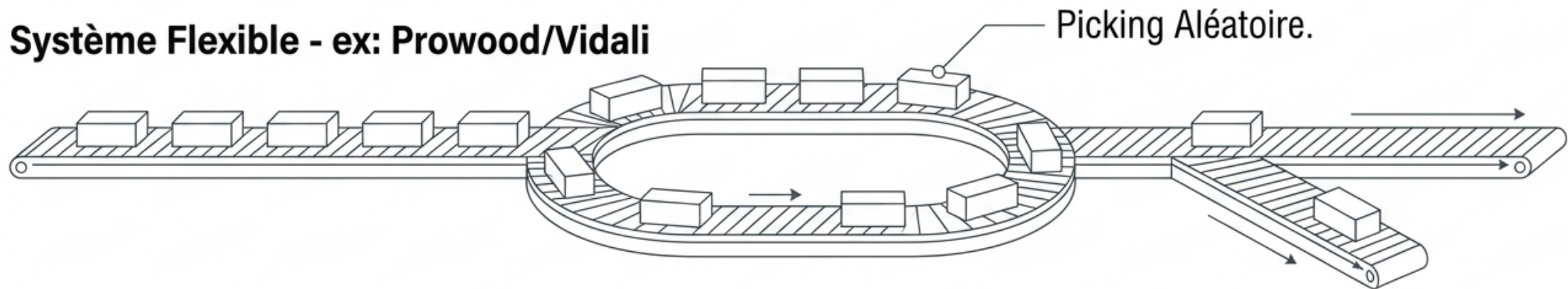
Le défi PME : gérer les petites séries sans goulot d'étranglement.

Industrie Classique - Rigide



Inadapté aux urgences et aux petites séries variées.

Système Flexible - ex: Prowood/Vidali



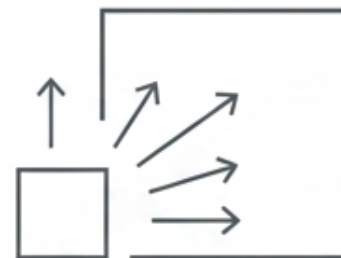
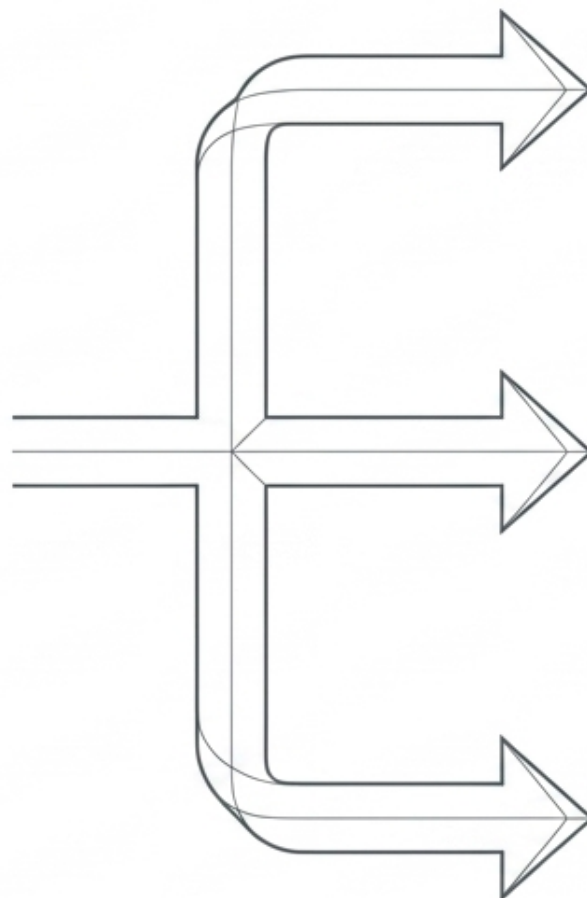
Récupérer n'importe quelle pièce en séchage sans attendre la fin du cycle. Qualité industrielle + flexibilité artisanale.

TENDANCE STRUCTURELLE : L'ONDE DE CHOC DU CAPEX



Le ticket d'entrée industriel.

Ligne de Finition : 200 K€ - 400 K€.
Une ligne nécessite un haut volume pour être amortie.



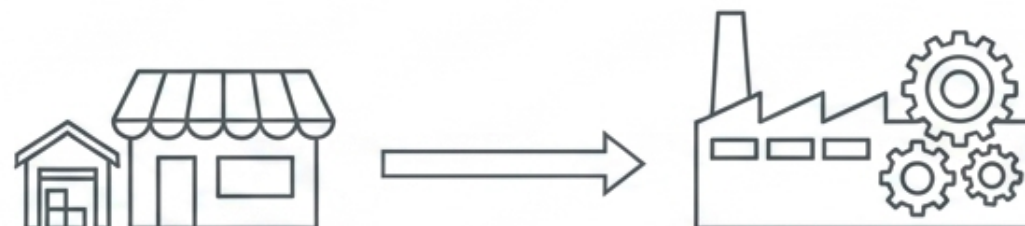
La Mutation

Les menuiseries traditionnelles grossissent, se structurent et deviennent des "industriels du sur-mesure".



La Consolidation

Rachat systématique des petits ateliers par les grands groupes pour saturer leurs lignes (Intégration verticale, mutualisation).



La Spécialisation

Création d'ateliers dédiés 100% à la finition.
Mutualisation des coûts d'acquisition sur plusieurs clients.

L'AVÈNEMENT D'UN NOUVEL ÉCOSYSTÈME

Acheter un robot est facile. Le faire tourner de manière rentable avec une matière vivante (hygrométrie, bois) est complexe.



Le profil traditionnel du "menuisier" devient rare et inadapté au pilotage de lignes automatisées.



Émergence du "Responsable Industrialisation".

Faire le pont entre l'artisanat et l'industrie. Gestion des flux, optimisation du ROI machine, et maintenance préventive.

L'équipement ne suffit plus. L'avenir appartient à ceux qui maîtrisent l'interaction entre le robot, la donnée et le sur-mesure.

LE FUTUR DU MARCHÉ



VISION 2030

VERS LE 100% FINI USINE

INTÉGRATION – AUTOMATISATION – DURABILITÉ

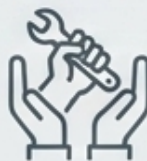


L'ORGANISME FUTUR



GÉANTS INDUSTRIELS :
100% Automatisé, Connecté,
Standardisé.

**Disparition du
milieu de gamme**



ARTISANS HYPER-NICHE :
Rénovation Patrimoine,
Sur-mesure

TENDANCES



ÉCOLOGIE :
95% Peintures à
l'eau, recyclage
des lignes.



CONNECTIVITÉ :
SAV prédictif
(Machines
connectées
fabricants).

L'USINE 4.0



Robotisation :

pour une finition parfaite
garantie et fiable



Traçabilité totale :

Fiches FDES & carnet
numérique du produit



Maintenance connectée :

Prise en main à distance
par le fabricant pour
diagnostic instantané

CONCLUSION



STRATÉGIE GAGNANTE : « MUTER POUR DURER »



Investir pour consolider :

La taille critique est nécessaire pour amortir la technologie



Automatiser pour fiabiliser :

Le robot est le garant de la qualité constante



Professionaliser l'intelligence :

Ne pas acheter de machines sans CDC et s'entourer des bonnes équipes



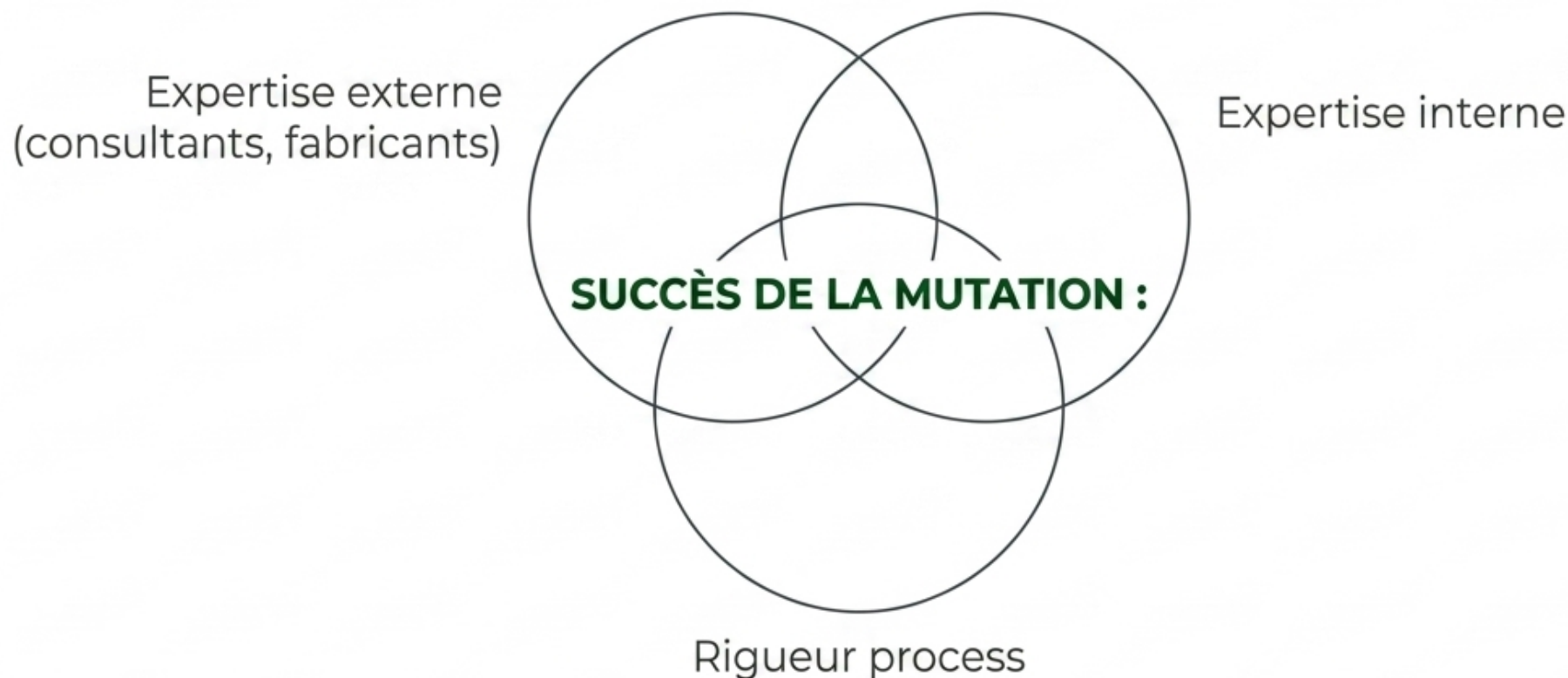
Stratégie de la valeur :

Ne plus subir le marché, mais l'élever : qualité et garanties, produit fini, flexibilité

On n'achète pas une machine, on achète une performance garantie

L'INTELLIGENCE HUMAINE DERRIÈRE LA MACHINE

La robotisation n'est pas une fin en soi, c'est un outil de survie. La réussite ne dépend pas de la marque du robot, mais de la qualité de l'accompagnement humain



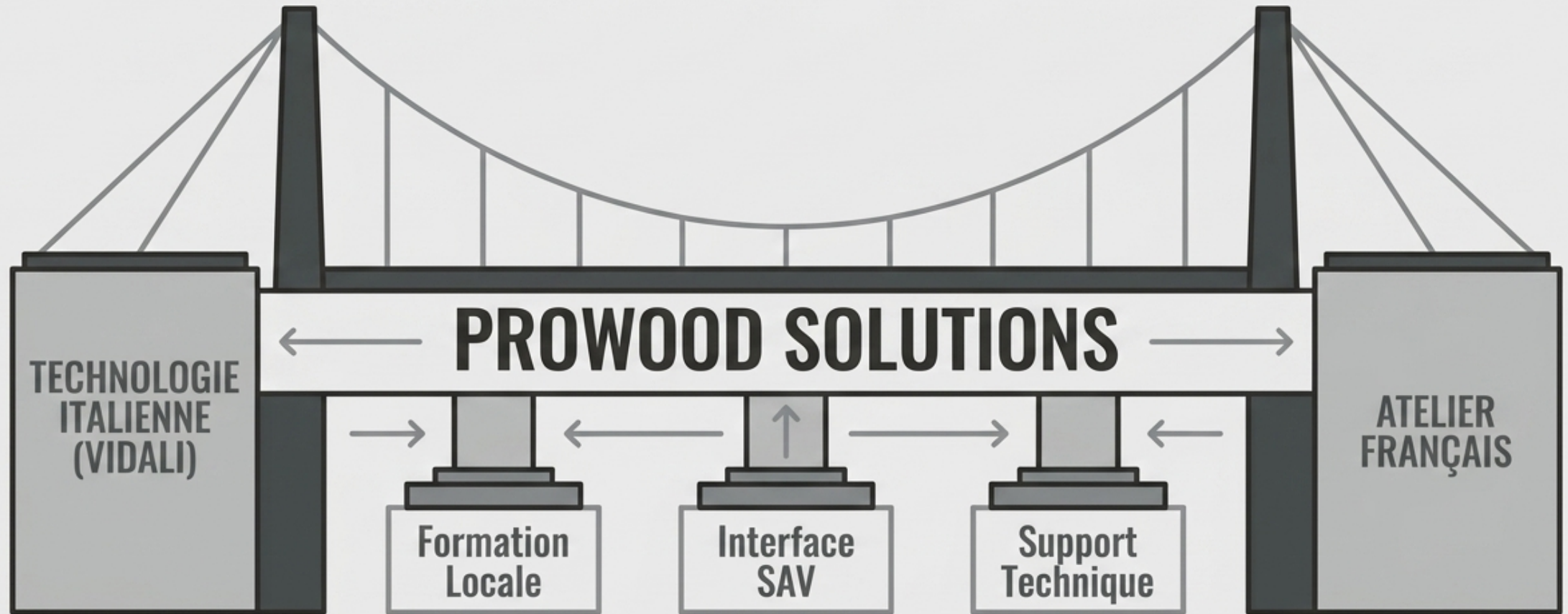
L'industrialisation ne tue pas l'artisanat, elle le sauve en le rendant pérenne »

UN NOUVEL ACTEUR SUR LE MARCHÉ DE LA FINITION : VIDALI FINISHING



la référence pour les artisans visant une qualité industrielle

Commercialisé par un partenaire exclusif français



DES SOLUTIONS TECHNIQUES : LA GESTION AGILE DES FLUX

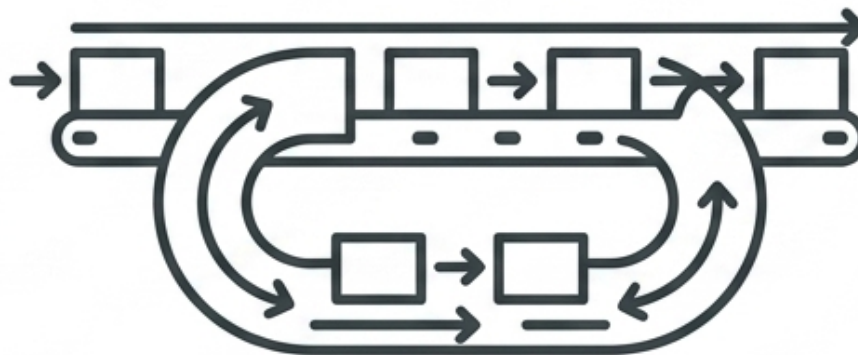
Industrie Classique (Rigide) :

First In, First Out (FIFO).
Inadapté aux petites séries et urgences.



Système Flexible (ex: Vidali / Prowood) :

Picking Aléatoire : Récupérer n'importe quelle pièce en séchage sans attendre la fin du cycle.



**Cible Flexy
System :**
**les menuiseries
qui restent en
sur-mesure mais
recherchent la
productivité
industrielle**

DES SOLUTIONS TECHNIQUES : L'ÉVOLUTION DU BRAS ROBOTISÉ

Robot Anthropomorphe Classique

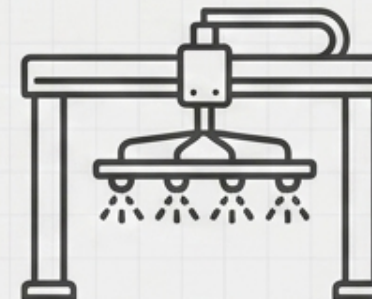


Mouvement de balayage simple
(imite le geste humain).
2 pistolets de pulvérisation.

Taux de transfert de 40% - 50%
(Moitié de la peinture perdue).



Robot Centurion de Vidali



Système portique optimisé.
Déplacement 3D (largeur, longueur,
profondeur) suivant les contours.
6 pistolets à envergure réglable.

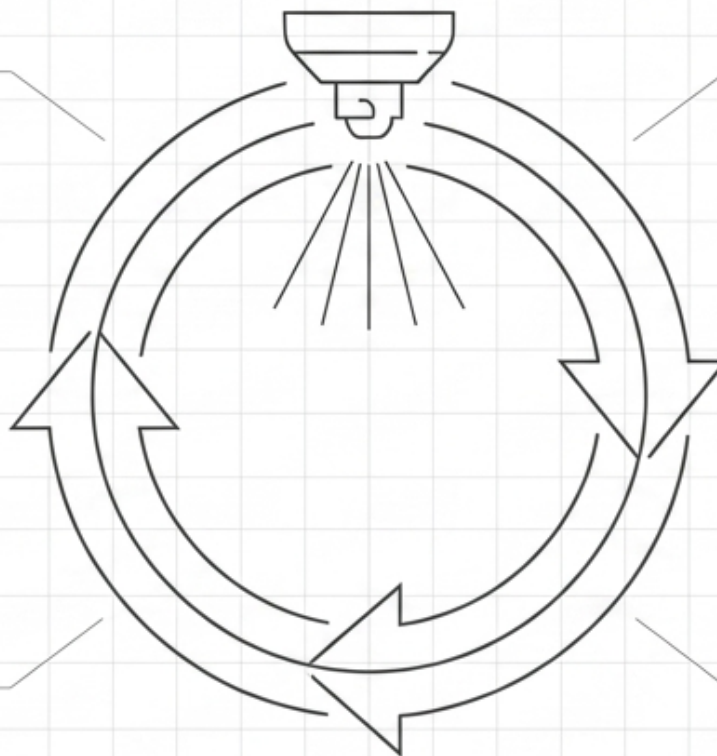
Taux de transfert de 90%
(Efficacité maximale, réduction
drastique des déchets).



UN ENGAGEMENT ENVIRONNEMENTAL PERFORMANT

Scanner 3D

Système breveté FLEX.
Reconstruction géométrique à 100% pour minimiser la consommation de peinture et de solvants.



Alignement RE2020

Épaisseur maîtrisée indispensable pour les garanties 10 ans.
100% compatible avec les peintures aqueuses.

Récupération

Taux de transfert inégalé de **90%**.
Récupération massive des oversprays.

Sobriété

Économie d'énergie moyenne de **40%** sur les installations de finition.

Le choix de la « smart industry »

Vidali Finishing allie puissance industrielle,
innovation et agilité artisanale.

QUI SOMMES-NOUS ?

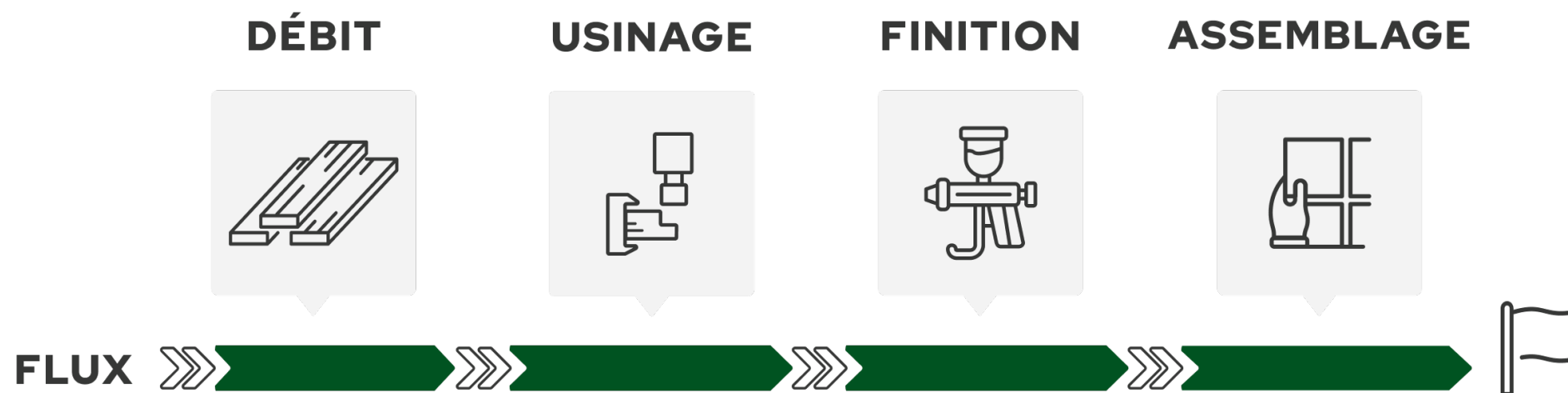


Plus de 20 ans d'expérience dans les machines à bois

Distributeur exclusif SAOMAD, VIDALI

Distributeur CURSAL, AMS, ECOLINE

Une offre complète qui répond aux goulots d'étranglement de votre production
Un partenaire français unique



Votre interlocuteur unique :



Romain Bocca



+33 6 07 27 24 74



romain.bocca@prowoodsolutions.fr



<https://prowoodsolutions.fr>